



創造客戶價值上堅持再堅持！

智谷網絡/亞太教育訓練網/總經理 梁幸堯

100/5/5

育碁剛成立的 2000 年

我第一次參加 ASTD 的年會

也是 Saba, Click2learn, Skillsoft, SmartForce, Netg 等等充滿活力的 e-learning 的公司風起雲湧的時代

十年來我們一同見證了 e-learning 產業的萌芽

看各種先進的理論和思維被提出和實踐

大家可能感到這些很引人入勝

但要在這領域克服種種挑戰

經營一家可長可久，能和國際大廠抗衡的公司

可不比欣賞理論那麼浪漫優雅

如果要我形容

中旗無疑是一位毅力和智慧都很出眾的領導人

產業界雲捲雲舒

許多人、許多公司在浪潮中改變了自己的初衷

或在困難裡迷失了方向

育碁卻總能在成立的宗旨上紮根再紮根、在創造客戶的價值上堅持再堅持

這不就是許多佼佼者成功的共同特質嗎

十週年的里程碑已經為這一切做了無懈可擊的註解

這是一個歷經考驗不改初衷的成功團隊

如果要選一家會為你的成功奮戰到底的 eHRD 公司

放眼業界，非育碁莫屬

恭喜中旗

也預祝下一個成功的十年

能為企業界帶來無比的輝煌



感謝亞太教育訓練網梁幸堯總經理十周年賀文

我們將持續堅持，為客戶創造不一樣的十年！

育基數位科技 / 楊中旗 總經理

100/5/5

不論在網路時代的創業、人資專業領域的投入，或是 ASTD 年會的參與，同年紀的幸堯兄都啟蒙的比我早；在投入育基 LMS/eHRD 事業後，我則因為個性比較保守，只敢專注。十年下來，因為對事業的持續聚焦與投入，感謝幸堯兄給予我對此專業具毅力且深耕的肯定與詮釋。

在宏碁近十年的工作時間與經驗裡，因為曾與國際大廠合作或競爭，養成了”平常心”的態度，對於自己所投入的事業，不畏懼與國際大廠抗衡的困難；而是學會去 Bench Mark，盡力的發揮所長並專注投入，做就是了。回首十年來，確實不浪漫也不算優雅(差點講有時候難免灰頭土臉，還好運氣好，有眾多團隊成員的支持與承諾，總能化險為夷)；但是務實的努力，倒是讓自己與團隊成員學習到不少，也建立了不淺的專業與事業基礎。

到目前為止的成績單，其實表現得未盡理想；只是大家看到這個產業經營的競爭與挑戰相當辛苦，對比我們主要競爭對手們對此事業未能堅持及負責，給了我們團隊進一步的肯定與鼓勵，確實令我們感到溫馨。正如同，一棵樹在風雨與酷熱的環境中，紮了十年的根，樹幹上雖然滿是傷疤；但是土壤下看不見的根，早已牢牢的抓住並深根於土地中，如此的生命力與韌性，就是育基接著要努力展現的…

近日，公司因應產業與競爭的變化，剛開完年度策略調整會議，再次與管理團隊及公司成員們宣告，十年生聚教訓、寒窗苦讀，若不能在接下來的機會與舞台上，持續轉換並實踐對客戶價值的創造，那真是枉費白了少年頭，也對不起諸多先進的投入與期待。

因此，我們將持續接軌國際上的發展、整合客戶們實務的應用需求，專注並延續十年來所研發的 LMS/eHRD 系統產品，同時結合團隊扎實的專業導入服務與顧問輔導的經驗，為企業的人才發展與客戶們共同創造價值及貢獻！We will continue to invest and commit!

邁向育基下一個十年，我們希望不僅是得到大家溫馨的鼓勵、肯定與期待，我們要創造給企業客戶更不一樣貢獻的十年。